



## Müşteri Hikayeleri

Pazarda bulunan diğer ödeme sistem sağlayıcılara göre, PayU'nun global bilinirliği çok daha yüksek. Aynı zamanda ekibin "Startup Friendly" çalışma şekline hakim olması, sürekli olarak iletişim kurabilmemiz ve iş ortağı olarak **bizim de karlılık ve çıkarlarımızın her zaman ön planda tutulması** bizim için oldukça önemli.

Sabricean Zaim, Kurucu Ortağ



İnsanlar internette geçirdikleri zamanın neredeyse yarısını sosyal medya kanallarında geçiriyor. Bu nedenle, özellikle e-ticaret işyerleri için, sosyal medya kritik önem taşıyor. Önceleri sadece reklam amaçlı tercih edilen sosyal medya kanalları şimdilerde potansiyel müşterilere hızlıca erişip, bu erişimi de satışa çevirmek için kullanılıyor.

Bu konuda hem bireylere hem de kurumsal şirketlere çözüm sunan ve sosyal medya üzerinde online satış yapmayı kolaylaştıran firmalardan biri de İstanbul kökenli bir girişim olan Paym.es.

### Sosyal Ağlarda E-ticaret

Paym.es kullanıcıların elektronik ticarete daha hızlı ve daha kolay giriş yapmasını amaçlayan, sosyal ağlar aracılığı ile ticarete hizmet eden chatbot tabanlı finansal teknoloji geliştirici şirketi. 2017 Ağustos'ta faaliyete geçen şirket o günden bugüne PayU ile çalışıyor ve karşılıklı çeşitli işbirlikleriyle de PayU işyerlerinin sosyal medya ağları üzerindeki e-ticaret hacmini artırmaya çalışıyorlar.

### Girişimci dostu ekip!

Firmanın kurucu ortağı Sabricean Zaim, daha önceki projelerinde farklı ödeme sistemleriyle çalıştıklarını ve bu nedenle Paym.es için ilk tercihlerinin doğrudan PayU olduğunu söylüyor. Ödeme alma ve pazar yeri süreçlerinin yönetimini PayU aracılığı ile sağlayan firma, sunulan çözümlerin, esnek ve hızlı şekilde entegre edilebilir olmasından oldukça memnun kalmış.

### Regülasyonlar kadar doğru iş ortakları da kritik

Türkiye'de fintek şirketlerini etkileyen regülasyonların oldukça fazla olduğunu düşünen Sabricean Zaim, bu durumun kur dalgalanmalarının da eklenmesiyle global ölçeklenme aşamasını oldukça zorlaştırdığına inanıyor. Bununla birlikte doğru iş ortaklarıyla doğru zamanda gerçekleştirilen işbirlikleriyle bu durumun üstesinden gelinebileceğini de belirtiyor.